

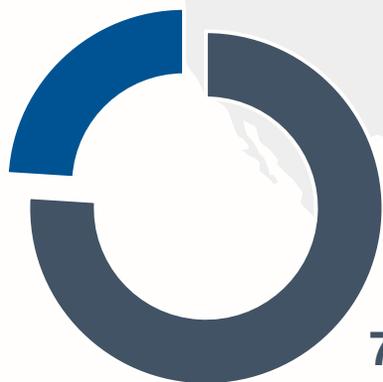
An aerial night photograph of a long suspension bridge, likely the Bixi Creek Bridge in Italy. The bridge is illuminated with vibrant red lights along its length and green lights on its suspension towers and cables. The bridge spans across a body of water, and the surrounding landscape is dark and misty. The overall scene is atmospheric and modern.

Gli strumenti di SIMEST a supporto dell'internazionalizzazione delle imprese italiane

Chi siamo

Azionisti

24%
Banche e
associazioni



76%
CDP



SIMEST è una società del **Gruppo Cassa Depositi e Prestiti**, controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze italiano, che **sostiene la crescita delle imprese italiane attraverso l'internazionalizzazione della loro attività**



Siamo al centro del **sostegno istituzionale al Sistema Italia** in capo al **Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale (MAECI)**, che assomma le competenze in materia di politica commerciale e di internazionalizzazione del Sistema Paese, inclusa la vigilanza su **SIMEST e ICE**

EDFI

SIMEST aderisce al **network EDFI - European Development Financial Institutions**, ed è partner delle principali **istituzioni finanziarie mondiali**



La gamma degli strumenti



Investimenti partecipativi

Partecipazione al capitale di imprese estere o italiane con il possibile intervento del Fondo pubblico di Venture Capital

Operiamo attraverso **risorse proprie** e gestendo **fondi pubblici**

Accompagniamo le imprese lungo tutto il **ciclo di internazionalizzazione**, dalla prima valutazione di apertura a un nuovo mercato fino all'espansione con investimenti diretti a supporto di operazioni *greenfield* e acquisizioni all'estero



Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

Operatività tradizionale
Con risorse EU PNRR

Per le imprese colpite dalla crisi in Ucraina
Per le imprese dei territori colpiti dall'alluvione



Supporto Credito all'Export

Contributo Export Credito
Fornitore e Credito Acquirente



Perché SIMEST

Esperienza e know-how nella valutazione di progetti di internazionalizzazione

Expertise

Oltre 30 anni di esperienza nel supporto ai processi di internazionalizzazione di imprese italiane

Importanti Gruppi italiani sostenuti da SIMEST nelle fasi di sviluppo e di consolidamento sui mercati internazionali

Network

Accesso ad un network internazionale: SIMEST è membro di EDFI e partner di istituzioni finanziarie multilaterali



Impatti

Benefici dimostrati sulla performance delle imprese clienti: crescita del fatturato, della redditività e degli investimenti

Accesso a geografie complesse

Partner di medio-lungo termine (fino a 8y)

Benefici derivanti dalle agevolazioni dei Fondi Pubblici

Gamma prodotti completa

Offerta di prodotti per tutto il percorso di sviluppo internazionale delle imprese italiane

Valore di un'offerta integrata di tutto il Gruppo CDP

simest
gruppo cdp

Operatività 2022



133 €/mln

risorse impegnate

EQUITY LOAN

512 €/mln

803 operazioni

FINANZIAMENTI AGEVOLATI PER
L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

570 €/mln

3.332 operazioni

FINANZIAMENTI AGEVOLATI
PNRR

524 €/mln

96 operazioni

SUPPORTO ALL'EXPORT

Progetti in portafoglio 2022



124

PAESI DI DESTINAZIONE



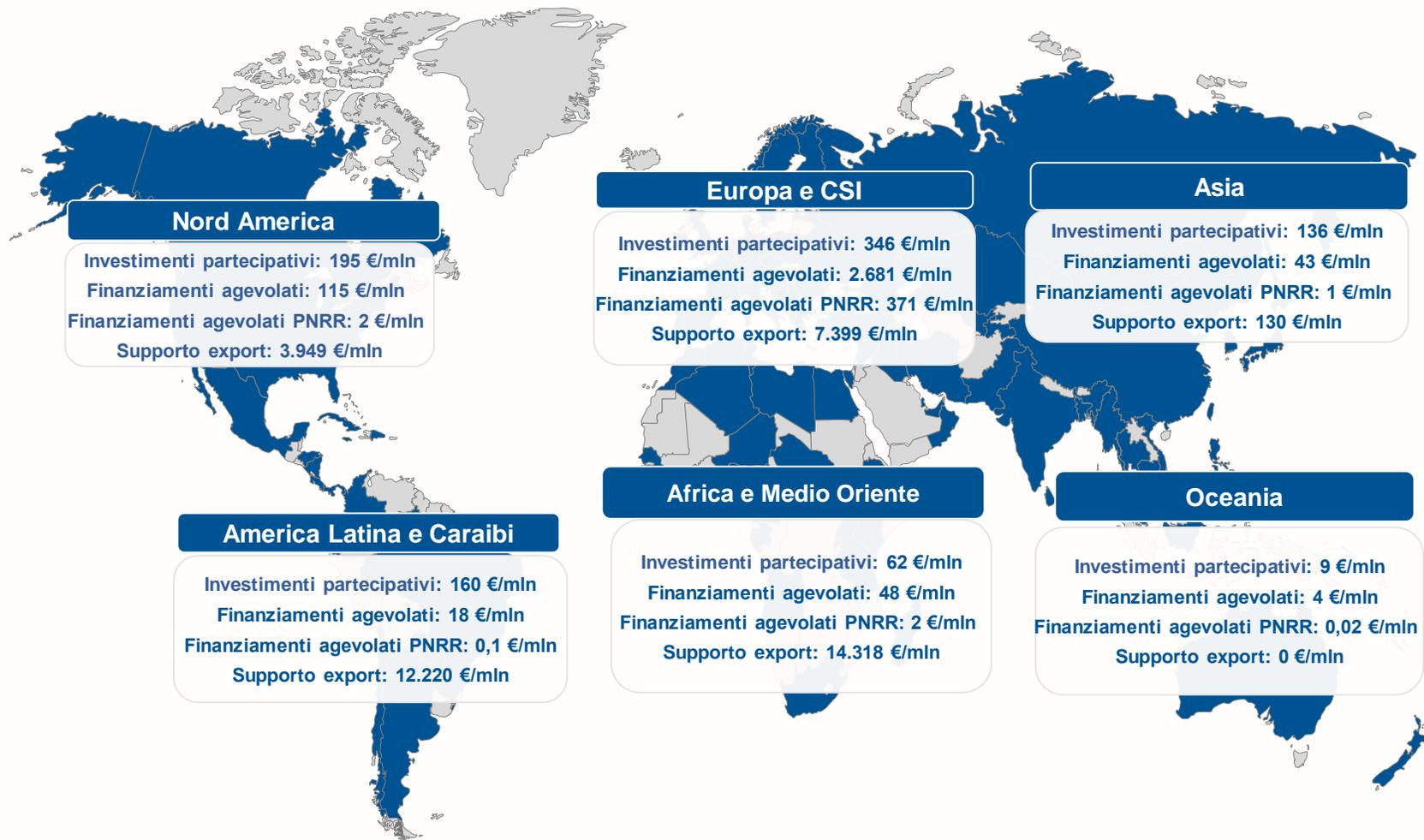
215

PARTECIPAZIONI IN IMPRESE



14.958

IMPRESE SUPPORTATE



Investimenti partecipativi

Investimenti partecipativi



Promuoviamo l'insediamento di imprese italiane all'estero, sia su mercati UE che Extra UE, garantendo al progetto di investimento **supporto finanziario di medio/lungo termine**

1

Partecipazione SIMEST

con possibile quota finanziamento soci

Acquisizione di una **partecipazione nel capitale** della società estera **da parte di SIMEST con risorse proprie** e con un orizzonte temporale della partecipazione di **max 6-8 anni** con obbligo di riacquisto da parte del partner italiano. **Prezzo di uscita predeterminato**



Max 49%

*del capitale sociale del veicolo
oggetto di investimento*

2

Partecipazione FVC*

con possibile quota finanziamento soci

Partecipazione aggiuntiva del Fondo pubblico di Venture Capital gestito da SIMEST a condizioni economiche promozionali e allineata alle caratteristiche della Partecipazione SIMEST. Il FVC può supportare anche i processi di internazionalizzazione delle **Start up e PMI Innovative**



3

Contributo in c/interessi*

Agevolazione sul finanziamento ottenuto dall'impresa italiana per l'acquisizione della propria quota di partecipazione nella **società estera (extra UE)**



La struttura dell'intervento SIMEST



Partner istituzionale nel capitale



No Centrale Rischi



Limitata ingerenza nella governance



Tasso di remunerazione predeterminato



Intervento flessibile tailor made
previsione di opzione call



Finanziamenti agevolati

Finanziamenti agevolati

SIMEST gestisce il Fondo rotativo 394/81 ed eroga, per conto del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, **finanziamenti agevolati** finalizzati all'internazionalizzazione delle imprese italiane

OPERATIVITÀ ORDINARIA



attiva dal 27 luglio

Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

Destinati in particolare a tutte le **imprese italiane**, comprese le PMI facenti parte di **filiere produttive**, per esplorare nuovi mercati o consolidare la propria presenza internazionale*

(i.e. partecipazione a fiere internazionali, creazione di piattaforme e-commerce, apertura di strutture commerciali, sviluppo digitale e sostenibile, inserimento di un Temporary Manager)

*Con estensione agli investimenti in campo di digitalizzazione e sostenibilità

OPERATIVITÀ STRAORDINARIA



attiva

Finanziamenti agevolati per le imprese esportatrici colpite dal conflitto in Ucraina

A seguito del conflitto in Ucraina, le risorse del **Fondo 394**, in attuazione dei relativi interventi normativi, sono state in parte destinate a **supportare le imprese esportatrici colpite della crisi in atto**



non attiva

Finanziamenti agevolati con risorse del PNRR**

Nel 2021 il Fondo 394 è stato rifinanziato con le risorse europee del **Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)** per supportare i processi di **transizione digitale** e **green** delle imprese italiane con vocazione internazionale

** Utilizzate tutte le risorse PNRR disponibili. Le domande PNRR pervenute in eccesso rispetto alle risorse messe a disposizione sono finanziate con risorse del Fondo 394/81



Disponibili da giugno 2023 misure a sostegno delle imprese esportatrici dei territori colpiti dall'alluvione

Focus: Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

I nuovi finanziamenti agevolati

I finanziamenti agevolati SIMEST si rinnovano: sostegno ai **percorsi di sostenibilità e digitalizzazione** per una maggiore **competitività delle imprese sui mercati esteri** e focus sulle **filiere produttive**



FIERE ED EVENTI

Supportiamo la **partecipazione** delle imprese a **eventi di carattere internazionale e missioni di sistema** per promuovere il business su nuovi mercati



INSERIMENTO MERCATI

Agevoliamo l'ingresso in nuovi mercati esteri finanziando l'**apertura di strutture commerciali** e il **potenziamento** delle strutture già esistenti



E-COMMERCE

Finanziamo lo **sviluppo di soluzioni e-commerce** attraverso l'utilizzo di un market place o la realizzazione di una piattaforma informatica sviluppata in proprio



TEMPORARY MANAGER

Supportiamo l'**inserimento temporaneo di figure professionali specializzate (TM)** per la realizzazione di progetti all'estero



NEW

TRANSIZIONE DIGITALE O ECOLOGICA

Rafforziamo la competitività internazionale dell'impresa sostenendone la **transizione digitale e la transizione ecologica**



NEW

CERTIFICAZIONI E CONSULENZE

Finanziamo l'**attività consulenziale** destinata ad investimenti per una crescita sostenibile sui mercati internazionali

Operatività in tutti i Paesi esteri

Tasso agevolato

pari al 10%, al 50% o all'80% del tasso mensile di riferimento UE, (4,64% tasso UE luglio '23), a scelta dell'impresa richiedente

Possibile quota a fondo perduto (fino al 10%) per imprese con specifici criteri

Onboarding digitalizzato

[simest.it](https://www.simest.it)

Condizioni dedicate per le imprese con interessi nei Balcani Occidentali e per le imprese esportatrici colpite dai rincari energetici o danneggiate dall'alluvione in Emilia o nei comuni limitrofi



Le principali novità



Nuova offerta

Due nuovi finanziamenti: **Transizione Digitale o Ecologica e Certificazioni e Consulenze**



Strumenti per tutte le imprese

Accessibili a **tutte le imprese**, di ogni **forma giuridica e dimensione**, comprese le PMI facenti parte di **filieri** produttive



Fondo perduto

Riservato alle **PMI** con sede operativa al **Sud**, **innovative, giovanili e/o femminili**, e imprese con **certificazioni di sostenibilità/ambientali** e **policy di approvvigionamento sostenibile**



Tasso Agevolato

Pari al 10%, 50% o 80% del tasso di riferimento (a scelta del cliente nella fase di inserimento della domanda sul Portale).



Nuovi investimenti

Introduzione di **nuove spese finanziabili** con focus su **rafforzamento patrimoniale, sostenibilità e innovazione**



Incremento importi

Incrementati importi massimi richiedibili per rispondere più efficacemente alle **esigenze di investimento**



Mercati Strategici

Condizioni dedicate per le imprese con **interessi strategici** nell'area dei **Balcani Occidentali**



Per le imprese esportatrici colpite dai rincari energetici condizioni dedicate per lo strumento **Transizione Digitale o Ecologica**:

- spese per il **rafforzamento patrimoniale fino al 70%** del finanziamento



Per le imprese danneggiate dall'alluvione nel Centro-Nord Italia condizioni dedicate per lo strumento **Transizione Digitale o Ecologica**:

- **riserva dedicata di 400 €/mln**
- **fondo perduto fino al 10%**
- spese per il **rafforzamento patrimoniale fino al 90%** del finanziamento

NEW Transizione Digitale o Ecologica delle imprese italiane con vocazione internazionale («Transizione Digitale o Ecologica»)



Finanziamento agevolato in regime “de minimis” a sostegno di investimenti per la transizione digitale delle imprese italiane con vocazione internazionale

A CHI È DEDICATA

Imprese **italiane esportatrici** (con un fatturato estero del 10% realizzato nell'ultimo anno) di qualsiasi dimensione che abbiano depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi o in alternativa

PMI produttiva con un **fatturato export** pari ad almeno il **3%** dell'ultimo Bilancio e far parte di una filiera produttiva di almeno **3 imprese clienti**

IMPORTO FINANZIABILE

- Max 35% del fatturato medio ultimo biennio
- Importo minimo **euro 10.000**.
- Importo massimo variabile in funzione della dimensione, come da tabella seguente:

Dimensione	Importi €
Micro imprese*	500.000
Piccola e Media impresa**	2.500.000
Altre imprese	5.000.000

* Società con un fatturato fino a € 2/mln e con 10 dipendenti

** Società con un fatturato da oltre € 2/mln e fino a € 50/mln, con un numero di dipendenti tra le 11 e le 250 unità



DURATA DEL FINANZIAMENTO

6 anni, di cui 2 di preammortamento

SPESE FINANZIABILI

- **Almeno il 50%** per «Spese per la Transizione Digitale o Ecologica».
- **Massimo il 50%** per «Spese per investimenti per il rafforzamento patrimoniale dell'impresa», incrementabili fino al:
 - ❖ **70%** in caso di evidenza in fase di rendicontazione di:
 - incremento dei costi energetici pari al 100% come risultante dal raffronto dei due bilanci precedenti la data della domanda (necessaria asseverazione di un revisore) e
 - un fatturato estero/fatturato totale pari ad almeno il 20%.
 - ❖ **80%** in caso di impresa con interessi diretti nei Balcani Occidentali
 - ❖ **90%** in caso di impresa esportatrice localizzata nei territori colpiti dall'alluvione

INCENTIVI E PREMIALITÀ

Garanzie in funzione del rating; possibilità di ottenere una quota a fondo perduto fino al **10%** con un massimo di **€100.000** in funzione di specifici requisiti

EROGAZIONE

Prima *tranche* pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione pari al 25% entro un anno dalla stipula a seguito di prima rendicontazione obbligatoria; terza *tranche* a saldo dell'importo rendicontato

Transizione digitale o ecologica: spese finanziabili

1. Spese per transizione digitale, anche in Italia

- a. integrazione e sviluppo digitale dei processi aziendali;
- b. realizzazione/ammodernamento di modelli organizzativi e gestionali in ottica digitale;
- c. investimenti in attrezzature tecnologiche, programmi informatici e contenuti digitali;
- d. consulenze in ambito digitale (i.e. *digital manager*);
- e. *disaster recovery* e *business continuity*;
- f. *blockchain* (esclusivamente per la notarizzazione dei processi produttivi e gestionali aziendali);
- g. spese per investimenti e formazione legate all'industria 4.0 (es. *cyber security*, *big data* e analisi dei dati, *cloud* e *fog computing*, simulazione e sistemi *cyber*-fisici, sistemi di visualizzazione, realtà virtuale e realtà aumentata, robotica avanzata e collaborative, manifattura additiva, internet delle cose e delle macchine);

2. Spese per Transizione Ecologica

- a. spese per investimenti per la sostenibilità ambientale e sociale, anche in Italia (es. efficientamento energetico, idrico, mitigazione impatti climatici, ecc.);
- b. spese per ottenimento e mantenimento delle certificazioni ambientali connesse gli investimenti oggetto del finanziamento;

3. Spese per investimenti volti a rafforzare la propria solidità patrimoniale, anche in Italia, ammissibili nei limiti previsti da Circolare

4. Spese consulenziali professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale

5. Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo per un valore fino a un massimo del 5% dell'importo deliberato*

NEW Certificazioni e Consulenze per l'internazionalizzazione delle imprese italiane («Certificazioni e Consulenze»)



Finanziamento agevolato in regime "de minimis" a sostegno di **(i) spese per certificazioni** di prodotto e di sostenibilità e **(ii) spese per consulenze** e studi di fattibilità per la realizzazione di progetti di internazionalizzazione, di innovazione tecnologica e di prodotto, dei propri processi produttivi e della propria sostenibilità purché mirati allo sviluppo del processo di internazionalizzazione delle imprese

A CHI È DEDICATA

Alle **imprese italiane** di qualsiasi dimensione che abbiano depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi

IMPORTO FINANZIABILE

- Max 20% del fatturato medio ultimo biennio
 - Importo minimo: **euro 10.000**
 - Importo massimo: **euro 500.000**

INCENTIVI E PREMIALITÀ

Garanzie in funzione del rating; possibilità di ottenere una quota a **fondo perduto fino al 10% con un massimo di €100.000** in funzione di specifici requisiti



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 2 di preammortamento

SPESE FINANZIABILI*

- Spese per consulenze per l'internazionalizzazione finalizzate all'individuazione dei mercati internazionali di interesse,
- Spese per certificazioni ambientali e di prodotto/registrazione marchi;
- Spese per formazione su export/internazionalizzazione, per spese per consulenze di innovazione tecnologica e di prodotto, di sostenibilità.
- Max 20% per le spese di supporto al progetto

EROGAZIONE

Prima *tranche* pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione a saldo dell'importo rendicontato

*Il servizio è regolato da un apposito contratto di prestazioni consulenziali erogate esclusivamente da Società di Servizi (società di capitali anche di diritto straniero). La società che eroga il servizio dovrà rispettare requisiti predeterminati tra cui quelli di professionalità e indipendenza

Certificazioni e consulenze: spese finanziabili

1. Consulenze per indagini e studi di fattibilità per l'internazionalizzazione finalizzate all'individuazione, allo sviluppo e al rafforzamento della presenza sui mercati esteri di interesse.

2. Formazione per export/internazionalizzazione:

- a. Spese per la formazione del management e/o del personale della società richiedente relative alle iniziative di export e internazionalizzazione;

3. Consulenze per innovazione tecnologica e di prodotto relative ai processi produttivi e alla sostenibilità ambientale.

4. Certificazioni di prodotto e di sostenibilità ambientale:

- a. Spese per l'innovazione/adequamento di prodotto e/o servizio o altre spese finalizzate all'ottenimento di certificazioni internazionali;
- b. Spese per ottenimento delle licenze di prodotti e/o servizi, registrazione di marchi o altre forme di tutela del made in Italy;
- c. Spese per consulenze propedeutiche all'ottenimento delle certificazioni.

5. Spese di supporto al progetto (max 20% dell'Intervento Agevolativo – dell'importo rendicontato)

- a. Spese di viaggio e soggiorno da parte degli amministratori dell'impresa richiedente;
- b. Spese di viaggio e soggiorno (incoming) di potenziali partner locali (esclusa la clientela);

6. Spese consulenziali professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale

7. Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo per un valore fino a un massimo del 5% dell'importo deliberato*

Inserimento delle imprese italiane sui mercati internazionali («Inserimento Mercati»)



Finanziamento agevolato in regime “de minimis” per la realizzazione di investimenti sui mercati internazionali, relativi **(i) all’apertura di nuove strutture commerciali all’estero** ove non già presenti o **(ii) al potenziamento e/o sostituzione di una propria Struttura già esistente (ad eccezione del negozio)**. Le tipologie di Strutture ammissibili sono un negozio o un corner, uno showroom e un ufficio*

A CHI È DEDICATA

Alle **imprese italiane** di qualsiasi dimensione che abbiano depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi

IMPORTO FINANZIABILE

- Max 35% del fatturato medio ultimo biennio
- Importo minimo **euro 10.000**. Importo massimo variabile in funzione della dimensione, come da tabella seguente:

Dimensione	Importi €
Micro imprese*	500.000
Piccola e Media impresa**	2.500.000
Altre imprese	3.500.000

* Società con un fatturato fino a € 2/mln e con 10 dipendenti

** Società con un fatturato da oltre € 2/mln e fino a € 50/mln, con un numero di dipendenti tra le 11 e le 250 unità



DURATA DEL FINANZIAMENTO

6 anni, di cui 2 di preammortamento

SPESE FINANZIABILI

NEW

Compilazione di una scheda programma che preveda:

- **almeno il 50%** del finanziamento a «Spese di investimento per la struttura» e
- **massimo il 50%** a Spese per formazione, consulenze e attività promozionali (c.d. «spese di supporto»)

INCENTIVI E PREMIALITÀ

NEW

Garanzie in funzione del rating; possibilità di ottenere una quota a **fondo perduto fino al 10% con un massimo di €100.000** in funzione di specifici requisiti

EROGAZIONE

NEW

Prima *tranche* pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione pari al 25% entro un anno dalla stipula a seguito di prima rendicontazione obbligatoria; terza *tranche* a saldo dell’importo rendicontato

*E’ possibile finanziare solo il negozio esclusivamente se non si è già presenti in una specifica geografia, anche con proprie strutture.

Inserimento mercati: spese finanziabili

Scheda programma

Classe 1 (almeno il 50% dell'Intervento Agevolativo)	
1. Spese di investimento per la struttura	Stima Importi (€)
1.1 Spese di struttura	
1.1.1 Locali	
1.1.2 Ristrutturazione e investimento di <i>start-up</i>	
1.2 Spese di personale	
1.2.1 Personale in via esclusiva e continuativa all'estero, per lo svolgimento di mansioni non correlate all'attività commerciale di vendita	
1.2.2 Viaggi del personale all'estero	
Classe 2 (massimo il 50% dell'Intervento Agevolativo)	
2. Spese di supporto	Stima importi (€)
2.1 Spese per formazione	
2.2 Spese per consulenze specialistiche afferenti alla realizzazione del programma	
2.3 Spese per attività promozionali allo scopo di lanciare su uno nuovo mercato un prodotto nuovo o già esistente, ad esempio per la partecipazione a fiere;	
2.4 Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo	
2.5 Spese per consulenze professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale	

Disponibile in Circolare allegato con dettaglio delle spese ammissibili per ciascuna voce

Partecipazione delle imprese italiane a fiere e eventi di carattere internazionale, anche in Italia («Fiere ed eventi»)



Finanziamento agevolato in regime “de minimis” per sostenere **la partecipazione fino a tre eventi di carattere internazionale**, anche virtuale tra: fiera, mostra, missione imprenditoriale e missione di sistema, per promuovere l’attività d’impresa sui mercati esteri o in Italia.

NEW

A CHI È DEDICATA

Alle **imprese italiane** di qualsiasi dimensione che abbiano depositato:

- almeno 1 bilancio relativo a 1 esercizio completo per importi fino a euro 150.000
- Almeno 2 bilanci relativi a due esercizi completi per importi superiori a euro 150.000

NEW

IMPORTO FINANZIABILE

- Importo massimo: **euro 500.000**

- Max 20% del fatturato dell’ultimo anno per importi fino a euro 150.000 oppure max il 20% del fatturato medio degli ultimi due bilanci per importi superiori a euro 150.000

NEW

INCENTIVI E PREMIALITÀ

Garanzie:

- Per importi fino a euro 150.000, in funzione del MOL
- Per importi superiori a euro 150.000, in funzione dello scoring; possibilità di ottenere una quota a **fondo perduto fino al 10% con un massimo di €100.000** in funzione di specifici requisiti

NEW



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 2 di preammortamento

NEW



SPESE FINANZIABILI

Spese per area espositiva, spese logistiche, spese promozionali, spese per consulenze connesse alla partecipazione all’evento, spese digitali connesse alla partecipazione alla fiera/mostra



EROGAZIONE

Prima *tranche* pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione a saldo dell’importo rendicontato

NEW

Fiere ed eventi: spese finanziabili

1. Spese per area espositiva

1. affitto area espositiva, compresi eventuali costi di iscrizione, oneri e diritti fissi obbligatori; allestimento dell'area espositiva (es. pedana, muri perimetrali, soffitto, tetto o copertura, ripostiglio);
2. arredamento dell'area espositiva (es. reception desk, tavoli, sedie, vetrine espositive, cubi espositivi, porta brochure);
3. attrezzature, supporto audio/video (es. monitor, tv screen, proiettori e supporti informatici,
4. servizio elettricità (es. allacciamento elettrico, illuminazione stand e prese elettriche per il funzionamento dei macchinari qualora presenti nello stand);
5. utenze varie;
6. servizio di pulizia dello stand;
7. costi di assicurazione;
8. compensi riconosciuti al personale incaricato dall'impresa (sia esterno che il periodo riferito all'esecuzione della fiera/mostra (compresi viaggi, soggiorni e trasferte per il raggiungimento del luogo della fiera/mostra) e/o direttamente collegati alla fiera/mostra stessa, come da idonea documentazione comprovante la spesa. Eventuali ulteriori compensi al personale incaricato dall'impresa (sia esterno che interno) sono riconosciuti nella misura massima del 10% dell'importo del finanziamento concesso;
9. servizi di traduzione ed interpretariato offline.

2. Spese logistiche

1. trasporto a destinazione di materiale e prodotti esposti, compreso il trasporto di campionario;
2. movimentazione dei macchinari/prodotti.

3. Spese promozionali

1. partecipazione/organizzazione di business meeting, workshop, B2B, B2C;
2. spese di pubblicità, cartellonistica e grafica per i mezzi di stampa (es. pubblicità nel catalogo ufficiale, magazine e quotidiani informativi della fiera o della mostra, a supporto dell'iniziativa, stampa specializzata, omaggistica);
3. realizzazione banner (es. poster e cartellonistica negli spazi esterni e limitrofi al centro fieristico).
4. spese di certificazione dei prodotti

4. Spese per consulenze connesse alla partecipazione alla fiera/mostra:

1. consulenze esterne (es. designer/architetti, innovazione prodotti, servizi fotografici/video).
2. consulenze in ambito digitale (es. digital manager, social media manager, digital marketing manager);

5. Spese digitali connesse alla partecipazione alla fiera/mostra:

1. fee di iscrizione alla manifestazione virtuale, compresi i costi per l'elaborazione del contenuto virtuale (es. stand virtuali, presentazione dell'azienda, cataloghi virtuali, eventi live streaming, webinar)
2. spese per integrazione e sviluppo digitale di piattaforme CRM;
3. spese di web design (es. landing page, pagina dedicate all'evento) e integrazione/innovazione di contenuti/funzionalità digitali anche su piattaforme già esistenti;
4. spese per digital marketing (es. banner video, banner sul sito ufficiale della fiera/mostra, newsletter, social network);
5. servizi di traduzione ed interpretariato online;

6. Spese consulenziali professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale

7. Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo per un valore fino a un massimo del 5% dell'importo deliberato*

Sviluppo del commercio elettronico delle imprese italiane in Paesi esteri («E-Commerce»)



Finanziamento agevolato in regime “de minimis” per **(i) la creazione o (ii) il miglioramento di una Piattaforma propria di e-commerce** oppure per **(iii) l’accesso ad una Piattaforma di terzi (market place)** per la commercializzazione in Paesi esteri di beni o servizi prodotti in Italia o con marchio italiano



A CHI È DEDICATA

Alle **imprese italiane** di qualsiasi dimensione che abbiano depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 2 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- Max 20% del fatturato medio ultimo biennio
- Importo minimo **euro 10.000**
- Piattaforma propria e di terzi: fino a **euro 500.000**



SPESE FINANZIABILI

- Spese per la «Creazione, sviluppo o miglioramento di una Piattaforma propria oppure utilizzo di una Piattaforma di terzi».
- Spese per «Investimenti per la Piattaforma propria oppure per la Piattaforma di terzi»
- Spese promozionali e di formazione relative al progetto



INCENTIVI E PREMIALITÀ

Garanzie in funzione del rating; possibilità di ottenere una quota a **fondo perduto fino al 10% con un massimo di €100.000** in funzione di specifici requisiti



EROGAZIONE

Prima *tranche* pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione a saldo dell’importo rendicontato



E-commerce: spese finanziabili

1. Creazione e sviluppo di una Piattaforma propria oppure utilizzo di un market place

- creazione, acquisizione e configurazione della piattaforma;
- componenti *hardware* e *software*;
- estensioni componenti *software* per ampliare le funzionalità (es. *software* per la gestione degli ordini, circuiti di pagamento, servizi *cloud*, integrazioni con ERP, CRM, AI e realtà aumentata);
- creazione e configurazione app;
- spese di avvio dell'utilizzo di un *market place*.

2. Investimenti per una Piattaforma propria oppure per un market place

- spese di *hosting* del dominio della piattaforma;
- commissioni per utilizzo della piattaforma oppure di un *market place*;
- spese per investimenti in sicurezza dei dati e della piattaforma;
- aggiunta di contenuti e soluzioni grafiche;
- spese per lo sviluppo del monitoraggio accessi alla piattaforma;
- spese per lo sviluppo di analisi e tracciamento dati di navigazione;
- consulenze finalizzate allo sviluppo e/o alla modifica della piattaforma;
- registrazione, omologazione e per la tutela del marchio;
- spese per certificazioni internazionali di prodotto.

3. Spese promozionali e formazione relative al progetto

- spese per l'indicizzazione della piattaforma oppure del market place;
- spese per web marketing;
- spese per comunicazione;
- formazione del personale interno adibito alla gestione/funzionamento della piattaforma

4. Spese consulenziali professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale

5. Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo per un valore fino a un massimo del 5% dell'importo deliberato*

Temporary Manager per l'internazionalizzazione delle imprese italiane («Temporary Manager»)



Finanziamento agevolato in regime "de minimis" a sostegno dell'inserimento temporaneo da parte di imprese italiane di figure professionali specializzate (Temporary Manager), per la realizzazione di progetti di internazionalizzazione, e di progetti di innovazione tecnologica, digitale e dei processi produttivi e a sostegno della transizione green dell'impresa purché mirati allo sviluppo del processo di internazionalizzazione delle imprese



A CHI È DEDICATA

Alle imprese italiane di qualsiasi dimensione che abbiano depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi



DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 2 di preammortamento



IMPORTO FINANZIABILE

- Max 20% del fatturato medio ultimo biennio
- Importo minimo euro 10.000
- Importo massimo euro 500.000



SPESE FINANZIABILI*

- **Almeno il 60%** per «Spese per le prestazioni professionali del TM»;
- **Massimo il 40%** per «Spese strettamente connesse alla realizzazione del progetto elaborato con l'assistenza del TM»



INCENTIVI E PREMIALITÀ

Garanzie in funzione del rating; possibilità di ottenere una quota a fondo perduto fino al 10% con un massimo di €100.000 in funzione di specifici requisiti



EROGAZIONE



Prima tranche pari al 25% a titolo di anticipo; seconda erogazione a saldo dell'importo rendicontato

*L'inserimento temporaneo è regolato da un apposito contratto di prestazioni consulenziali erogate esclusivamente da Società di Servizi (società di capitali anche di diritto straniero). La società che eroga il servizio dovrà rispettare requisiti predeterminati tra cui quelli di professionalità e indipendenza

Temporary Manager: spese finanziabili

1. Spese per le prestazioni professionali del Temporary Manager (almeno il 60% dell'Intervento Agevolativo)

2. Spese strettamente connesse alla realizzazione del progetto elaborato con l'assistenza del Temporary Manager (massimo il 40% delle spese rendicontate ammissibili all'Intervento Agevolativo):

- 2.1. Spese per attività di marketing e promozionali;
- 2.2. Spese per integrazione e sviluppo digitale dei processi aziendali;
- 2.3. Spese per la realizzazione/ammodernamento di modelli organizzativi e gestionali;
- 2.4. Spese di ideazione per l'innovazione/adeguamento di prodotto e/o servizio;
- 2.5. Spese per le certificazioni internazionali e le licenze di prodotti e/o servizi, deposito di marchi o altre forme di tutela del Made in Italy;
- 2.6. Spese per attività di supporto:
 - a) Spese per la formazione interna/esterna del personale amministrativo o tecnico;
 - b) Spese di viaggio e soggiorno da parte degli amministratori e/o titolari dell'impresa richiedente;
 - c) Spese di viaggio e soggiorno (incoming) di potenziali partner locali (esclusa la clientela);
 - d) Spese legali per la costituzione di società controllate locali o filiali gestite direttamente.

3. Spese consulenziali professionali per le verifiche di conformità alla normativa ambientale nazionale

4. Spese per consulenze finalizzate alla presentazione e gestione della richiesta di Intervento Agevolativo per un valore fino a un massimo del 5% dell'importo deliberato*

Premialità

L'Impresa Richiedente può chiedere un **cofinanziamento fino al 10% dell'Importo dell'Intervento Agevolativo e comunque fino a un massimo di € 100.000**, che è riconosciuto quale incentivazione alle Imprese Richiedenti sulla base dei seguenti criteri:

-  **PMI con sede operativa al Sud Italia** (Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna e Sicilia) costituita da almeno 6 mesi
-  **PMI** in possesso di **certificazioni ambientali/di sostenibilità**
-  **PMI giovanili** (i.e. imprese costituite per almeno il **60%** da giovani tra i 18 e 35 anni oppure per le società di capitali, imprese in cui le quote di partecipazione sono detenute per almeno il **60%** giovani tra i 18 e i 35 anni)
-  **PMI femminili** (i.e. imprese costituite almeno al **60%** da donne oppure per le società di capitali, imprese in cui le quote di partecipazione sono detenute per almeno il **60%** da donne)
-  **PMI** con una quota di **fatturato export** risultante dalle dichiarazioni IVA degli ultimi due esercizi pari ad almeno il **20%** del fatturato totale
-  **PMI innovative** registrate presso la sezione speciale della camera di commercio
-  Imprese, anche diverse da PMI, con interessi diretti nei **Balcini Occidentali** (vedi slide successiva per un dettaglio)
-  Imprese, anche diverse da PMI, localizzate nei comuni colpiti **dall'alluvione in Emilia o comuni limitrofi (solo per il prodotto Transizione Digitale e/o Ecologica)**
-  Imprese, anche diverse da PMI in possesso di **certificazioni ambientali/di sostenibilità** e che abbiano emanato una **policy di procurement sostenibile** con specifici criteri minimi

Garanzie

L'Impresa Richiedente dovrà rilasciare a beneficio del Fondo 394, a valere sul Finanziamento, **garanzie** in misura crescente in **funzione della classe di Scoring** dell'Impresa Richiedente nella forma di seguito indicata e sulla base delle percentuali riportate in tabella

 **garanzia autonoma** a prima richiesta rilasciata da **banche, assicurazioni o intermediari finanziari** soddisfacenti per SIMEST

 **cash collateral**, nella forma di liquidità dell'Impresa richiedente segregata a beneficio di Simest

 **deposito cauzionale**, nella forma di trattenuta a garanzia sul finanziamento concesso.

 **altre eventuali tipologie di garanzie**, come di tempo in tempo deliberate dal Comitato Agevolazioni

 **ESENZIONE PRESTAZIONE GARANZIE**

1. le Imprese che rientrano nelle **prime due classi di Scoring** di cui alla tabella (classe 1 e 2)
2. le Imprese con **Interessi nei Balcani Occidentali**
3. le **PMI Innovative**

Classi di Scoring	Società di capitali e non	Forme delle garanzie
1	0%	-
2	0%	-
3	10%	deposito cauzionale/garanzie non bancarie
4	10%	deposito cauzionale/garanzie non bancarie
5	10%	deposito cauzionale/garanzie non bancarie
6	20%	10% deposito cauzionale/garanzie non bancarie + 10% di garanzia bancaria
7	20%	10% deposito cauzionale/garanzie non bancarie + 10% di garanzia bancaria
8	30%	10% deposito cauzionale/garanzie non bancarie + 20% di garanzia bancaria
9	40%	20% deposito cauzionale/garanzie non bancarie + 20% di garanzia bancaria

Focus sulle imprese con interessi diretti nei Balcani «**Misura Balcani**»



PAESI COINVOLTI



SERBIA



KOSOVO



MONTENEGRO



MACEDONIA
DEL NORD



BOSNIA -
ERZEGOVINA



ALBANIA



CONDIZIONI DEDICATE

Riserva dedicata: **200 €/mln** per tutte le linee di finanziamento

1. 10% di Cofinanziamento a fondo perduto
2. Esenzione dalla prestazione di garanzie
3. Fino all'80% del finanziamento Transizione Digitale o Ecologica da destinare a spese per il rafforzamento patrimoniale



IMPRESE BENEFICIARIE

Con interesse diretto
Esportatrici verso/
importatrici dai Balcani Occidentali

Con filiera produttiva
Impresa che risulta essere fornitrice di imprese italiane
presenti nei Balcani Occidentali

Con presenza nei Balcani Occidentali
Con sede commerciale, di produzione o di
rappresentanza

Con Inserimento Mercati
Impresa che richiede un finanziamento di Inserimento Mercati
nei Balcani Occidentali

Focus: Finanziamenti agevolati per le imprese esportatrici colpite dal conflitto in Ucraina



Riparte l'operatività a sostegno delle imprese colpite dal conflitto in Ucraina con nuovi termini e condizioni

Sostegno alle imprese esportatrici in Ucraina e/o Russia e/o Bielorussia

Sostegno alle imprese esportatrici con approvvigionamenti da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia

Finanziamento con rimborso a tasso zero con una eventuale quota di cofinanziamento a fondo perduto **per sostenere le imprese italiane con esportazioni dirette verso l'Ucraina e/o Federazione Russa e/o la Bielorussia**, colpite dalla crisi a seguito dell'aggressione della Russia contro l'Ucraina, **con conseguente perdita di fatturato** estero nei predetti Paesi, per mantenere e salvaguardare la propria competitività sui mercati internazionali

Finanziamento con rimborso a tasso zero con una eventuale quota di cofinanziamento a fondo perduto destinato alle **imprese esportatrici verso qualunque geografia con approvvigionamenti – singolarmente, a livello di filiera o a livello di Gruppo – da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia** per fare fronte agli impatti negativi sulle esportazioni derivanti dalle difficoltà o dai rincari degli approvvigionamenti, a seguito della crisi in atto in Ucraina



Attivo dalle ore 09:00 del 3 maggio 2023 con possibilità di presentare le richieste fino alle ore 18:00 del 31 ottobre 2023

Sostegno alle imprese esportatrici in Ucraina e/o Russia e/o Bielorussia 2/3

Overview



Finanziamento con rimborso a tasso zero con una eventuale quota di cofinanziamento a fondo perduto **per sostenere le imprese italiane con esportazioni dirette verso l'Ucraina e/o Federazione Russa e/o la Bielorussia**, colpite dalla crisi a seguito dell'aggressione della Russia contro l'Ucraina, **con conseguente perdita di fatturato** estero nei predetti Paesi, per mantenere e salvaguardare la propria competitività sui mercati internazionali.

A CHI È DEDICATO

PMI e MidCap italiane



TASSO E INCENTIVI

- Finanziamento con rimborso a tasso zero
- Possibilità di ottenere una quota a fondo perduto fino al 40% del finanziamento, in *Temporary Crisis and Transition Framework* per un importo di agevolazione massimo di €2.000.000**

REQUISITI DI ACCESSO

- aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi
- avere un fatturato export medio nel biennio 2020-2021 derivante da esportazioni dirette verso Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia pari ad almeno il 10% rispetto al fatturato estero totale



DURATA DEL FINANZIAMENTO

- Periodo di Preammortamento: dalla data di erogazione alla fine del secondo esercizio intero successivo
 - Periodo di Ammortamento: 4 anni dal termine del periodo di preammortamento

IMPORTO FINANZIABILE*

- Max 25% del fatturato medio ultimo biennio
 - Importo minimo: 50.000 euro
- Importo massimo per scoring 1-5: 2.500.000 euro
- Importo massimo per scoring 6-10: 1.000.000 euro



EROGAZIONE

100% in un'unica soluzione alla prima erogazione

Consulta termini e condizioni della Circolare operativa su simest.it

32 * Previste garanzie a copertura del finanziamento in funzione della classe di scoring attribuita all'impresa richiedente (v. Circolare operativa)

** La concessione della quota del Cofinanziamento a Fondo Perduto è subordinata alla preventiva autorizzazione della misura da parte della Commissione Europea

Sostegno alle imprese esportatrici con approvvigionamenti da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia

3/3

Overview



Finanziamento con rimborso a tasso zero con una eventuale quota di cofinanziamento a fondo perduto destinato alle **imprese esportatrici verso qualunque geografia con approvvigionamenti – singolarmente, a livello di filiera o a livello di Gruppo – da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia** per fare fronte agli impatti negativi sulle esportazioni derivanti dalle difficoltà o dai rincari degli approvvigionamenti, a seguito della crisi in atto in Ucraina.

A CHI È DEDICATO

PMI e MidCap italiane



REQUISITI DI ACCESSO

- aver depositato almeno 2 bilanci relativi a 2 esercizi completi
- avere un **fatturato export medio** nel biennio 2020-2021 almeno pari al 10% del fatturato totale del medesimo biennio
- aver registrato, sulla base degli ultimi due bilanci, **approvvigionamenti** da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia



In assenza di tali requisiti, dichiarare:

- a. di approvvigionarsi da fornitori che abbiano approvvigionamenti diretti e/o indiretti da Ucraina, Russia o Bielorussia, sulla base dei Bilanci dell'impresa relativi agli anni 2020 e 2021
- b. di fare parte di un Gruppo comprendente almeno una impresa che si è approvvigionata direttamente e/o indirettamente da Ucraina e/o Federazione Russa e/o Bielorussia, sulla base dei Bilanci relativi agli anni 2020 e 2021. In tale ipotesi, il requisito è soddisfatto se posseduto da almeno una delle imprese del Gruppo (anche diversa dall'Impresa Richiedente)



IMPORTO FINANZIABILE*

- Max 25% del fatturato medio ultimo biennio, importo minimo: 50.000 euro
 - Importo massimo per scoring 1-5: 2.500.000 euro
 - Importo massimo per scoring 6-10: 1.000.000 euro



TASSO E INCENTIVI

- Finanziamento con rimborso a tasso zero
- Possibilità di ottenere una quota a fondo perduto fino al 40% del finanziamento, in *Temporary Crisis and Transition Framework* per un importo di agevolazione massimo di €2.000.000**



DURATA DEL FINANZIAMENTO

- Periodo di Preammortamento: dalla data di erogazione alla fine del secondo esercizio intero successivo
 - Periodo di Ammortamento: 4 anni dal termine del periodo di preammortamento



EROGAZIONE

100% in un'unica soluzione alla prima erogazione

Consulta termini e condizioni della Circolare operativa su [simest.it](https://www.simest.it)

33 * Previste garanzie a copertura del finanziamento in funzione della classe di scoring attribuita all'impresa richiedente (v. Circolare operativa)

** La concessione della quota del Cofinanziamento a Fondo Perduto è subordinata alla preventiva autorizzazione della misura da parte della Commissione Europea

Supporto Credito all'Export

Supporto Credito all'Export

SIMEST gestisce il Fondo 295/73 ed eroga, per conto del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, **interventi a supporto dei tassi d'interesse di finanziamenti a medio/lungo termine** (≥ 24 mesi) a sostegno delle **esportazioni di beni e servizi di investimento** in tutti i Paesi del mondo

CONTRIBUTO EXPORT SU CREDITO ACQUIRENTE

stabilizzazione del tasso d'interesse del finanziamento ad un **tasso fisso agevolato CIRR** oltre ad un contributo fisso in conto interessi a fondo perduto sul margine richiesto dalla banca al committente estero



Il contributo export su credito acquirente può essere attivato anche su operazioni di *post financing* di **Lettere di Credito**

CONTRIBUTO EXPORT SU CREDITO FORNITORE

contributo fisso in conto interessi a fondo perduto a copertura (totale o parziale) del tasso di sconto richiesto dall'istituto scontante per la monetizzazione dei titoli di pagamento emessi dal committente estero



Il contributo export su credito fornitore può essere richiesto anche su **contratti di leasing internazionale**



Contributo Export su Credito Acquirente



STRUTTURA DELL'INTERVENTO

1. L'Esportatore italiano e l'Acquirente estero stipulano un Contratto Commerciale che prevede pagamenti dilazionati a medio lungo termine (≥ 24 mesi)
2. Banca e Acquirente Estero stipulano un contratto di finanziamento per un **importo fino all'85% dell'export contract value** (i.e. 85% del contratto di fornitura + costi locali eleggibili + importo del premio assicurativo se presente polizza SACE) sulla base del quale:
 - l'Esportatore italiano è pagato in contanti dall'Acquirente estero attraverso le erogazioni a valere sul contratto di finanziamento.
 - l'Acquirente estero paga la fornitura sulla base dei termini di pagamento concordati nel contratto di finanziamento.
3. Banca e SIMEST sottoscrivono l'**Interest Make Up Agreement (I.M.U.A)** che consente di stabilizzare il tasso del finanziamento al tasso CIRR e, caso per caso, di ridurre il margine richiesto dalle banche sul finanziamento attraverso la concessione di un contributo al margine.
4. Il finanziamento può prevedere la copertura assicurativa SACE



Contributo export con stabilizzazione al tasso fisso CIRR

Se la **differenza tra il CIRR e il tasso d'interesse variabile** del finanziamento **maggiorato del contributo in conto interessi a fondo perduto** al margine/spread:

- è **positiva**, la Banca agente dovrà versare a SIMEST tale eccedenza
- è **negativa**, SIMEST dovrà versare alla Banca agente tale eccedenza

(*) SIMEST in qualità di gestore dei fondi pubblici per conto del MAECI

Contributo Export su Credito Acquirente



Operatività attivabile anche su **Lettere di Credito Export**



CARATTERISTICHE E BENEFICI DELL'INTERVENTO

Richiedendo la **stabilizzazione del tasso di interesse del finanziamento**, l'Acquirente Estero ottiene un **finanziamento a tasso fisso** (invece che variabile).

L'Acquirente Estero pagherà un **tasso fisso agevolato al CIRR* + Adjusted Spread** (Spread di mercato meno il contributo SIMEST).



(*) Il CIRR è un tasso fisso calcolato mensilmente dall'OCSE

Stabilizzazione del tasso di interesse

Tasso fisso agevolato CIRR
(calcolato mensilmente dall'OCSE)

Contributo fisso in conto interessi a fondo perduto

Riduzione del costo complessivo del finanziamento

Contributo Export su Credito Fornitore

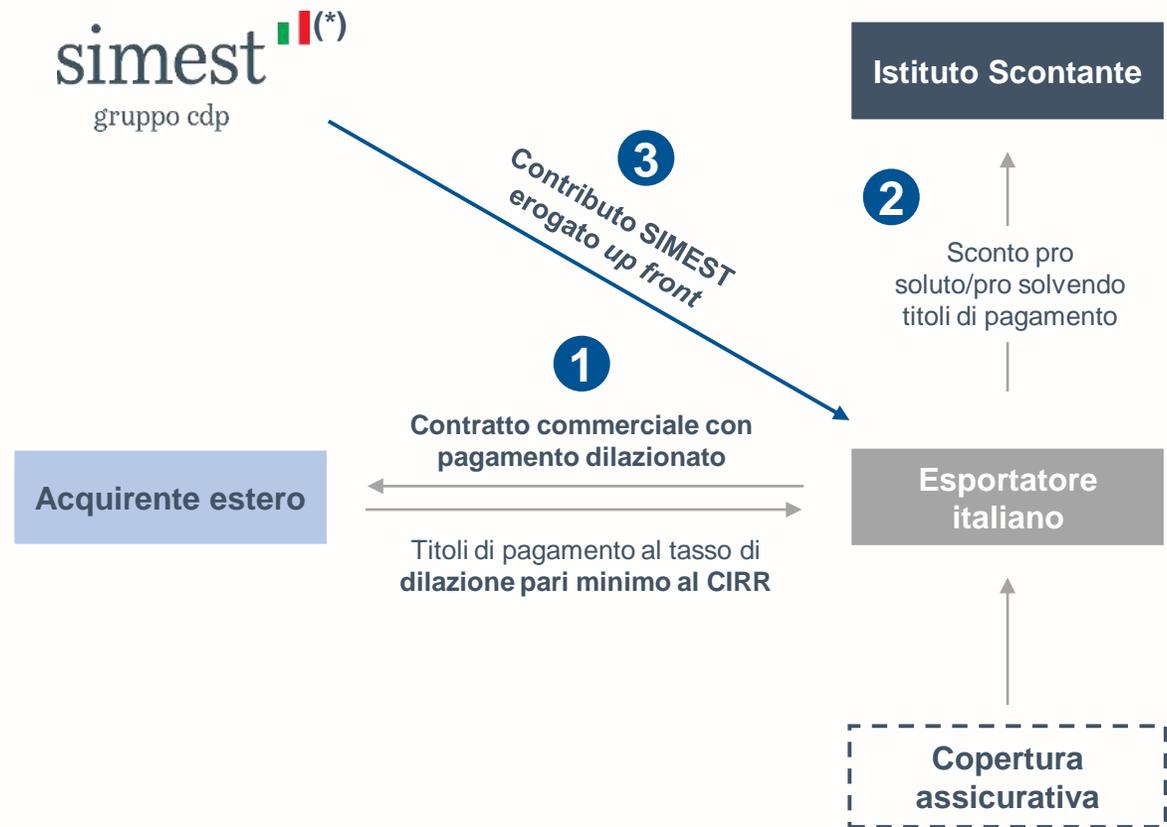


STRUTTURA DELL'INTERVENTO

1. Esportatore e Acquirente estero stipulano un contratto commerciale con **pagamenti dilazionati a medio e lungo termine** (≥ 24 mesi) ad un **tasso di dilazione minimo pari al CIRR**, per la fornitura di impianti o macchinari. Il tasso CIRR può essere maggiorato del premio per la copertura assicurativa e delle commissioni bancarie. A fronte delle rate del piano di ammortamento vengono emessi titoli di pagamento (es. cambiali, tratte o lettere di credito).
2. L'Istituto Scontante **sconta pro-soluto e/o pro-solvendo** i titoli di pagamento emessi dall'Acquirente estero a favore dell'Esportatore.
3. **Se il tasso della dilazione di pagamento del contratto commerciale** (al netto di un eventuale premio per la garanzia/assicurazione del rischio del credito dell'Acquirente estero e di eventuali spese e commissioni bancarie incluse nel tasso) **è inferiore al tasso di sconto richiesto dall'Istituto Scontante, SIMEST eroga un contributo pari a tale differenza, nei limiti del livello massimo dei contributi approvati.**

Il **contributo SIMEST è erogato up front** all'Esportatore.

L'operazione può prevedere la copertura assicurativa per il rischio del credito dell'Acquirente estero.



(*) SIMEST in qualità di gestore dei fondi pubblici per conto del MAECI

Contributo Export su Credito Fornitore



Operatività attivabile anche per **contratti di Leasing all'Esportazione**



CARATTERISTICHE E BENEFICI DELL'INTERVENTO

Il Contributo SIMEST su Credito Fornitore consente agli esportatori italiani di offrire ai propri acquirenti esteri **condizioni di pagamento dilazionato a medio e lungo termine ad un tasso d'interesse minimo agevolato (pari al CIRR*)**



Obiettivi

Potenziare l'export di beni di investimento e servizi italiani
Rafforzare la **competitività internazionale** degli esportatori italiani



Tipologia contratti commerciali

Contratti commerciali stipulati tra esportatore italiano e acquirente estero per **la fornitura di beni di investimento e servizi** (es. macchinari, impianti e relativi studi e servizi)



Termini contrattuali pagamento

Minimo 15% in contanti entro il «punto di partenza del credito» (i.e. entro la spedizione/consegna o, nel caso di impianti chiavi in mano, entro il collaudo) e **85% con pagamento dilazionato a medio e lungo termine** (i.e. ≥ 24 mesi) **tramite emissione di titoli pagamento** (es. cambiali, tratte e L/C irrevocabili) da parte dell'acquirente estero all'esportatore

(*) Il CIRR è un tasso fisso calcolato mensilmente dall'OCSE

Dilazione di pagamento competitiva

Tasso fisso agevolato CIRR
(calcolato mensilmente dall'OCSE)

Strumento gratuito

Erogato in un'unica soluzione direttamente all'esportatore

Contatti



800.020.030

info@simest.it

SIMEST Spa
Corso Vittorio Emanuele II, 323
00186, Roma, Italy
06.686531
www.simest.it

Investimenti Partecipativi - puoi ricevere l'assistenza da parte di un nostro specialista sul territorio

NORD OVEST

Alessio Granelli - Responsabile
Tel. +39 02 32329613 - email: a.granelli@simest.it

NORD EST

Matteo Mastropietro - Responsabile
Tel. +39 06 68635381 – email: m.mastropietro@simest.it

Luca Goldoni (Bologna)
Tel. +39 051 0227 468 - email: l.goldoni@simest.it

Nicola Polato (Mestre)
Tel: +39 041 2905 135 - email: n.polato@simest.it

CENTRO SUD

Luca Galizia - Responsabile
Tel. +39 06 68635833 - email: l.galizia@simest.it

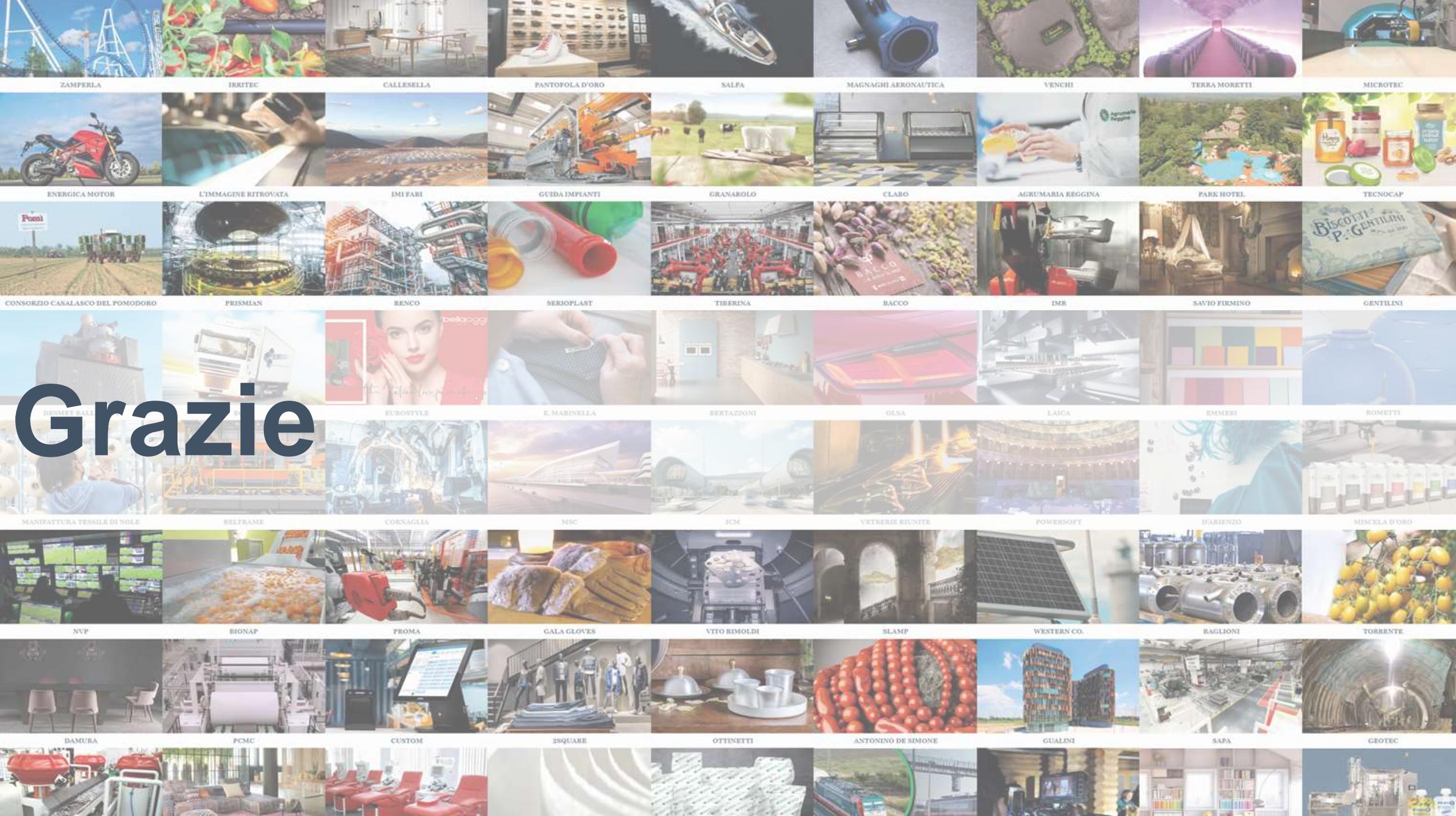
Mauro Pietrangeli (Roma)
Tel: +39 06 68635 399 - email: m.pietrangeli@simest.it

Marco Comella (Napoli)
Tel: +39 06 42214398 - email: m.comella@simest.it

Maria Teresa Cardinale (Palermo)
Tel: +39 091 7783155 - email: mt.cardinale@simest.it

Luca Martuscelli - Responsabile *Relazioni Business*
Tel: +39 06 68635423 - email: l.martuscelli@simest.it





ZAMPERLA

IRUTEC

CALLESELLA

PANTOFOLA D'ORO

SALPA

MAGNAGHI AERONAUTICA

VENCHI

TERRA MORETTI

MICROTEC

ENERGICA MOTOR

L'IMMAGINE RITROVATA

IMI FABI

GUIDA IMPIANTI

GRANAROLO

CLABO

AGRUMARIA REGGINA

PARK HOTEL

TECNOCAP

CONSORZIO CASALASCO DEL POMODORO

PRISMIAN

RENCO

SERIOPLAST

TIBERINA

BACCO

DMR

SAVIO FIRMINO

GENTILINI

Grazie

DESMET BALL

EUROSTYLE

E. MARINELLA

BERTAZZONI

OLSA

LAICA

EMMERI

ROMETTI

MANIFATTURA TESSILE DI NOLE

BELTRAME

CORNAGLIA

MSC

ICM

VETRERIE RIUNITE

POWERSOFT

D'ARENZO

MISCELA D'ORO

NVP

BIONAP

PROMA

GALA GLOVES

VITO RIMOLDI

SLAMP

WESTERN CO.

BAGLIONI

TORRENTE

DAMURA

PCMC

CUSTOM

28QUARE

OTTINETTI

ANTONINO DE SIMONE

GUALINI

SAPA

GEOTEC