

MALTA

**OPPORTUNITÀ PER LE
IMPRESE ITALIANE**

AGGIORNAMENTO: LUGLIO 2024



STRUTTURA DELLA SCHEDA

01

S.W.O.T. Analysis

02

Opportunità

03

Rischi

04

Come Aprire
il tuo Business

05

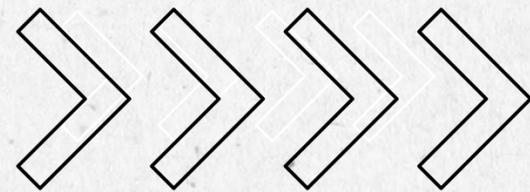
Incentivi e Agevolazioni

06

Strategie e
Piani del Governo

01

S.W.O.T. ANALYSIS



S.W.O.T. ANALYSIS

L'economia maltese presenta diversi punti di forza, debolezze, minacce e opportunità. La stabilità economica e sociale del Paese, combinata con la sua posizione geografica strategica, rende Malta un hub attraente per le imprese internazionali. La forza lavoro locale, con un'elevata padronanza della lingua inglese, facilita le operazioni commerciali. Inoltre, i frequenti collegamenti aerei e navali e gli incentivi fiscali migliorano l'attrattività per gli investitori.

Tuttavia, Malta deve affrontare debolezze come la corruzione e una forte dipendenza dalle importazioni di combustibili fossili, che la rendono vulnerabile alle fluttuazioni del mercato energetico. Tra le minacce principali si evidenzia l'accesso al credito, che può limitare la crescita delle imprese. Nonostante queste sfide, Malta offre molte opportunità di investimento in diversi settori e la possibilità di distribuire un'ampia varietà di prodotti, con un'attenzione particolare all'attrattività del Made in Italy.

SWOT ANALYSIS

Mercato Maltese

Punti di Forza



- Stabilità economica e sociale del Paese
- Posizione geografica di snodo tra continenti
- Presenza di forza lavoro con padronanza della lingua inglese
- Frequenti collegamenti sia aerei che navali
- Incentivi di natura fiscale

Punti di Debolezza



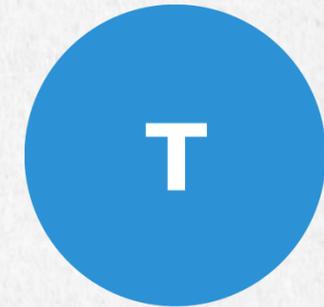
- Tendenza alla corruzione
- Dipendenza dalle importazioni di combustibili fossili

Opportunità



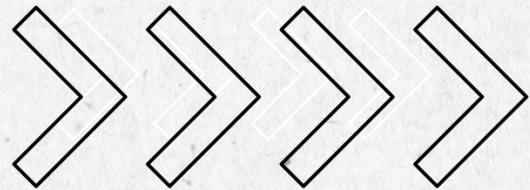
- Opportunità di investimento in diversi settori
- Opportunità di vendita di una ampia varietà di prodotti
- Attrattività del Made in Italy

Minacce



- Accesso al credito
- Flussi finanziari di dubbia provenienza

02 OPPORTUNITÀ



OPPORTUNITÀ

Malta rappresenta una straordinaria opportunità per le imprese italiane in cerca di espansione e innovazione. Un ruolo chiave in questo contesto è svolto da Malta Enterprise, uno dei principali enti promotori degli investimenti nell'isola. Questo organismo offre un sostegno significativo attraverso una serie di incentivi accessibili alle imprese, dettagliatamente descritti sul loro sito. Le imprese possono beneficiare di finanziamenti iniziali per start-up, supporto per progetti di ricerca e sviluppo e assistenza nella pianificazione della successione per le aziende familiari.

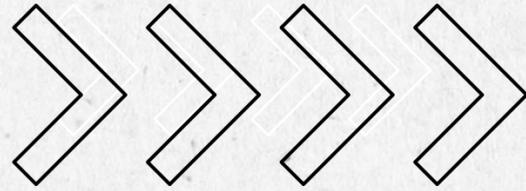
Malta Enterprise facilita inoltre la partecipazione a programmi internazionali e sostiene l'espansione e la trasformazione aziendale.

COSA VENDERE?

Le imprese italiane hanno diverse opportunità di espansione a Malta. Nel settore alimentare, la presenza di marchi italiani nei supermercati e la distribuzione attraverso Eurospin e Lidl offrono possibilità di crescita. Nel settore dell'abbigliamento, i brand italiani sono già ben rappresentati nei centri commerciali, con spazio per ulteriori aperture. Il turismo, con l'Italia come meta principale per i maltesi, offre occasioni per ampliare l'offerta di pacchetti verso nuove regioni italiane. Le energie rinnovabili, in particolare gli impianti fotovoltaici, sono in forte espansione grazie all'interesse del governo maltese. Infine, il settore dell'arredamento presenta opportunità per aumentare la presenza dei prodotti italiani, sfruttando la domanda di mobili ed accessori per la casa. Le opportunità per le imprese italiane a Malta sono diverse e non risultano limitate a questi settori.

03

RISCHI



ACCESSO AL CREDITO

A Malta sono presenti numerose banche straniere, tra cui istituti austriaci, tedeschi, olandesi e statunitensi. Nonostante la Bank of Valletta sia parzialmente controllata dal Gruppo Unicredit (con una partecipazione del 20%), non ci sono banche italiane sull'isola.

Recentemente, le aziende italiane hanno segnalato difficoltà nell'accesso al credito, con una tendenza all'overcompliance da parte delle banche maltesi rispetto alle normative europee e internazionali. Questa situazione ha creato ostacoli pratici per le imprese italiane, rendendo difficile la loro partecipazione a gare e appalti a Malta. Nonostante ciò, dopo aver atteso i tempi tecnici per l'apertura di un conto corrente maltese, l'imprenditore potrà iniziare ad operare senza ulteriori ostacoli.

MAIN PLAYERS



APS Bank



HSBC



BOV



Lombard



FimBank

CORRUZIONE E DIPENDENZA ENERGETICA

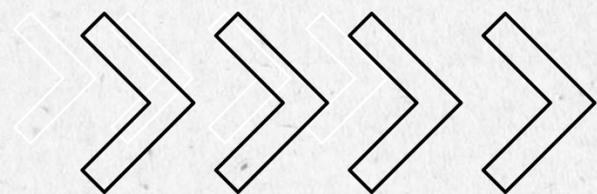
Malta presenta sia opportunità che sfide per le imprese italiane. La percezione della corruzione è in crescita, con un punteggio di 51/100 nel Corruption Perceptions Index 2023 e una posizione al 55° posto. Il 92% dei maltesi percepisce la corruzione come diffusa, sebbene il governo stia adottando misure per migliorare la trasparenza.

In ambito energetico, Malta dipende per il 97,5% dalle importazioni di combustibili fossili, con il gas naturale liquefatto che rappresenta l'80% della produzione di elettricità. Le energie rinnovabili coprono solo l'8% del fabbisogno energetico, rappresentando una sfida per la sostenibilità.



04

COME APRIRE IL TUO BUSINESS



GUIDA RAPIDA ALLA COSTITUZIONE

La presente guida offre un riassunto conciso dei principali passaggi che un imprenditore deve seguire per avviare un'attività a Malta. È altamente consigliato rivolgersi a studi professionali specializzati per ricevere assistenza nel processo di apertura. Di seguito è fornito un elenco dei passi da compiere per avviare un business a Malta:

1 Tipo di Società

La società a responsabilità limitata (LTD) maltese è la struttura aziendale più raccomandata e utilizzata dagli imprenditori stranieri.



2 Documentazione

Gli Atti Costitutivi sono i documenti più importanti redatti quando si apre una società a Malta. Questi vengono poi registrati presso le autorità competenti



3 Apri un Conto

Aprire un conto bancario per la società a Malta è essenziale. Il capitale sociale minimo viene depositato in base alla struttura scelta



4 Iter Fiscale

La registrazione per il pagamento delle tasse è fondamentale quando si apre una società a Malta. Un codice fiscale sarà emesso e la società sarà considerata un contribuente.



5 Licenza

Richiedi una licenza commerciale a Malta a seconda del tipo di attività che la nuova società intende svolgere.



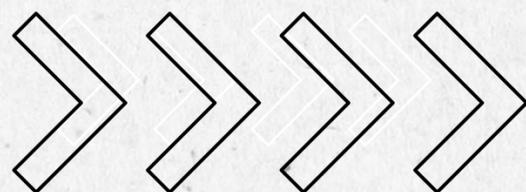
6 Assistenza

Per agevolare un processo di ingresso nel mercato più fluido, gli imprenditori italiani possono contare sul supporto delle rappresentanze istituzionali italiane.



05

INCENTIVI E AGEVOLAZIONI



INCENTIVI PER LO SVILUPPO

Gli incentivi ai quali le imprese possono accedere a Malta sono diversi. Di seguito diamo una breve introduzione alle opportunità più interessanti.

Malta Enterprise offre supporto per lo sviluppo di prodotti, processi e servizi innovativi attraverso progetti di ricerca industriale o sviluppo sperimentale, partecipazione a progetti EUREKA e finanziamenti per start-up innovative con contributi fino a 250.000 euro di incentivi fiscali. Le start-up possono ottenere finanziamenti a fondo perduto fino a 10.000 euro per sviluppare il loro concept di business. Gli investimenti iniziali sono sostenuti attraverso garanzie sui prestiti, sussidi sugli interessi, sovvenzioni in contanti e crediti d'imposta, favorendo l'accesso ai finanziamenti e accelerando il ritorno sugli investimenti.

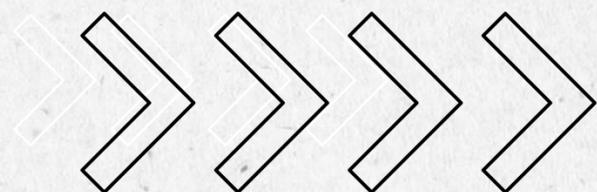
INCENTIVI PER LA RICERCA

Malta Enterprise supporta la ricerca e sviluppo, promuovendo la collaborazione tra organizzazioni per progetti scientifici e tecnologici innovativi.

Il “Programma di sviluppo delle competenze” finanzia la formazione per migliorare le competenze dei dipendenti, mentre gli incentivi per la digitalizzazione aiutano le micro imprese e le PMI a migliorare la resilienza e l'efficienza attraverso l'adozione di tecnologie digitali. La Malta Digital Innovation Authority guida la trasformazione digitale e la creazione di start-up innovative, offrendo accesso a tecnologie, finanziamenti e spazi innovativi.

06

STRATEGIE E PIANI DEL GOVERNO



STRATEGIE ENERGETICHE E AMBIENTALI

Il governo maltese, attraverso il Malta's 2030 National Energy and Climate Plan, punta a risolvere la dipendenza energetica e la crisi climatica. Tra i principali obiettivi ci sono l'aumento della quota di energia rinnovabile al 11,5% entro il 2030, la diversificazione delle fonti energetiche e la riduzione delle importazioni energetiche grazie all'uso di fonti rinnovabili interne. Collaborazioni con l'Italia e altri Paesi mediterranei sono previste per sviluppare progetti comuni sulle energie rinnovabili, sfruttando i fondi UE. Parallelamente, il "Long Term Waste Management Plan for Malta 2021-2030" mira a creare un'economia circolare, riducendo i rifiuti in discarica attraverso il recupero, il riciclaggio e la sensibilizzazione pubblica. Iniziative come nuovi impianti di trattamento e termovalorizzazione sono progettate per migliorare la gestione dei rifiuti.

TURISMO E TECNOLOGIE

La “Malta’s Smart Specialisation Strategy (RIS3) 2021-2027” definisce le priorità per la crescita sostenibile e l’innovazione, con focus su settori come salute, sostenibilità, produzione intelligente, tecnologia marina, aviazione e tecnologie future. La “National Cyber Security Strategy 2023-2026” e la “Strategy and Vision for Artificial Intelligence in Malta 2023” mirano a posizionare Malta come leader nella rivoluzione digitale e nell’IA, migliorando infrastrutture e competenze tecnologiche.

In risposta alla pandemia, la strategia turistica 2021-2030 di Malta si basa su un piano di rivitalizzazione, mirando a costruire un'industria turistica più sostenibile e competitiva. Il piano intende valorizzare le attrattive naturali e culturali del Paese.



ITALIAN TRADE AGENCY

Scheda paese sviluppata da:
Rossetto Gianluca - ITA Desk Commercial Administrator