

Opportunità per le Aziende Italiane in Canada

MINERARIO

1. Stato del Settore Minerario canadese

Il Canada si posiziona come uno dei Paesi più attraenti e stabili a livello globale per gli investimenti e le partnership nel settore minerario. Secondo gli ultimi dati disponibili, nel 2024 il comparto ha contribuito direttamente per 111 miliardi di CAD, pari al 3,6% del PIL canadese; includendo le attività di quarrying e l'estrazione di oil & gas, il contributo complessivo supera il 5% del PIL nazionale. Le esportazioni di minerali e metalli hanno raggiunto 152 miliardi di CAD nel 2024, pari al 21% del totale delle merci esportate dal Canada.¹

A livello di occupazione, l'industria mineraria ha impiegato direttamente 438.000 persone nel 2024, con ulteriori 272.000 posti di lavoro indiretti, per un totale di 710.000 posti di lavoro, corrispondenti a circa un posto di lavoro su 31 in Canada. Il settore resta inoltre il principale datore di lavoro privato per le comunità indigene, con oltre 22.600 persone impiegate nel 2024.²

I dati 2025 confermano la fase espansiva del comparto: le esportazioni di oro hanno viaggiato a una media di 4,3 miliardi di CAD al mese nei primi dieci mesi dell'anno, sospinte da prezzi record e forte domanda geopolitica³, mentre la spesa in esplorazione mineraria è salita a 4,4 miliardi di CAD (+4% sul 2024), con intenzioni di spesa per il 2026 che indicano un balzo del 21% a 5,3 miliardi di CAD, un nuovo massimo storico trainato in particolare dall'oro.⁴ Il Canada conta oltre 60 minerali e metalli estratti da circa 200 miniere attive, ed è il 1° produttore mondiale di potassa, il 2° di uranio e il 3° di palladio, con riserve significative di litio (6,2 milioni di tonnellate) e terre rare (15 milioni di tonnellate di REO).⁵

Indicatore	Valore
Peso economico diretto (2024)	111 miliardi CAD (3,6% PIL); oltre il 5% includendo quarrying e oil&gas ⁶
Occupazione (2024)	710.000 posti di lavoro totali (438.000 diretti / 272.000 indiretti) ⁷
Export (2024)	152 miliardi CAD (21% export merci) ⁸

¹Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026: The State of Canada's Mining Industry", comunicato stampa, 13 maggio 2026.

²Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026: The State of Canada's Mining Industry", comunicato stampa, 13 maggio 2026.

³Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026", 13 maggio 2026 (dato sull'export di oro riferito alla media dei primi dieci mesi del 2025).

⁴Natural Resources Canada, Canadian Mineral Exploration Information Bulletin, edizione 2026 (dati preliminari di spesa 2025 e intenzioni di spesa 2026).

⁵Natural Resources Canada, stime delle riserve nazionali di minerali critici (litio, terre rare).

⁶Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026: The State of Canada's Mining Industry", comunicato stampa, 13 maggio 2026.

⁷Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026: The State of Canada's Mining Industry", comunicato stampa, 13 maggio 2026.

⁸Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026: The State of Canada's Mining Industry", comunicato stampa, 13 maggio 2026.

Indicatore	Valore
Spesa in esplorazione mineraria (2025, preliminare)	4,4 miliardi CAD (+4% sul 2024); intenzioni 2026: 5,3 miliardi CAD (+21%) ⁹
Export oro (media mensile, gen-ott 2025)	4,3 miliardi CAD/mese ¹⁰
Progetti minerari in corso (Major Projects Inventory)	138 grandi progetti ¹¹

Dati per sotto-comparto (2024-2025)

Sotto-comparto	Valore in Canada
Macchinari e attrezzature per escavazione, tunnelling e operazioni in cava/miniera	2,28 miliardi CAD di importazioni canadesi (2024); Italia settimo fornitore con 56,9 milioni CAD ¹²
Minerali e metalli critici (terre rare)	riserve stimate: 6,2 milioni di tonnellate di litio; 15 milioni di tonnellate di REO (terre rare) ¹³
Servizi di ingegneria mineraria/consulenza geologica	componente professionale dei 22,1 miliardi CAD di CAPEX 2024 del settore minerario allargato ¹⁴

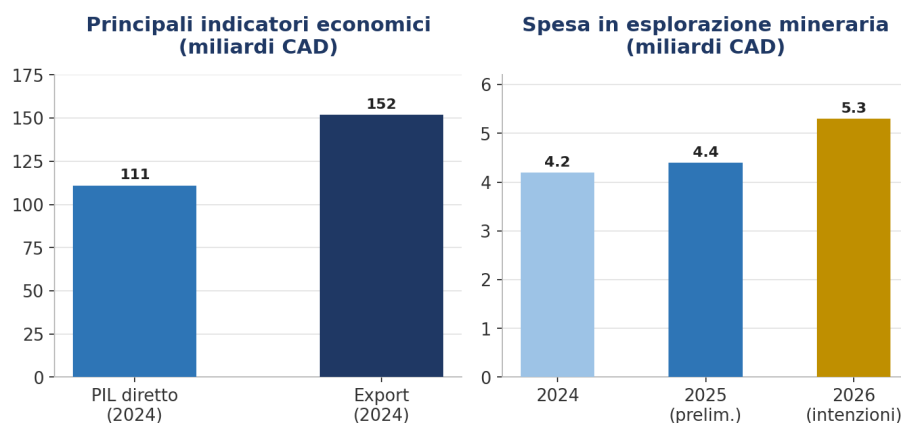


Fig. 1 – Principali indicatori economici e spesa in esplorazione mineraria in Canada, 2024-2026 (elaborazione su dati Mining Association of Canada, Natural Resources Canada)

⁹Natural Resources Canada, Canadian Mineral Exploration Information Bulletin, edizione 2026 (dati preliminari di spesa 2025 e intenzioni di spesa 2026).

¹⁰Mining Association of Canada, "Facts & Figures 2026", 13 maggio 2026 (dato sull'export di oro riferito alla media dei primi dieci mesi del 2025).

¹¹Natural Resources Canada, Major Projects Inventory (elenco dei grandi progetti minerari pianificati o proposti in Canada).

¹²Statistics Canada, dati sul commercio bilaterale di macchinari e attrezzature minerarie, 2024; elaborazione Ambasciata d'Italia a Ottawa / ITA.

¹³Natural Resources Canada, stime delle riserve nazionali di minerali critici (litio, terre rare).

¹⁴Natural Resources Canada / Statistics Canada, Capital Expenditures Information Bulletin, giugno 2025, con aggiornamento 2026 sulle intenzioni di spesa nel settore minerario e delle cave.

2. Opportunità Commerciali per l'Italia

Il Major Projects Inventory di Natural Resources Canada conta 138 grandi progetti minerari pianificati o proposti (nuovi siti estrattivi, ampliamenti e ammodernamenti)¹⁵, in un contesto di investimenti pubblici crescenti: il governo federale ha annunciato due tranche di iniziative di sostegno al settore per oltre 116 miliardi di CAD complessivi (60 miliardi a settembre 2025 e ulteriori 56 miliardi nella tranche successiva), a supporto di circa 68.000 posti di lavoro.¹⁶ Nel 2024 il CAPEX del settore minerario allargato (estrazione, lavorazione e manifattura di minerali e metalli) ha raggiunto 22,1 miliardi di CAD, con intenzioni di spesa 2025 per il comparto mining/quarrying (esclusi oil&gas) in leggera crescita a 16,5 miliardi di CAD e proiezioni 2026 fino a un nuovo record di 18,5 miliardi di CAD.¹⁷

L'analisi dei flussi commerciali tra Canada e Italia rivela una chiara opportunità per i fornitori italiani nel settore dei macchinari e delle attrezzature minerarie. I dati del 2024 indicano che il Canada ha importato macchinari e attrezzature minerarie per un valore di 2,28 miliardi di CAD. In questo contesto, l'Italia si posiziona come il settimo fornitore, con esportazioni pari a 56,9 milioni di CAD.¹⁸

Il deficit nella bilancia commerciale canadese per questo settore, in netto contrasto con il surplus del commercio di risorse minerarie, sottolinea la dipendenza strutturale del Canada dalla tecnologia industriale straniera per sostenere la sua industria, dall'estrazione alla trasformazione. L'opportunità per le aziende italiane è quella di aumentare drasticamente la loro quota di mercato, capitalizzando sulla loro reputazione e sulle nicchie tecnologiche che meglio si allineano con le esigenze attuali e future del Canada.

Nicchie di mercato promettenti

- Tecnologie per l'innovazione: automazione, intelligenza artificiale e robotica per migliorare l'efficienza e la sicurezza
- Elettificazione e riduzione delle emissioni: attrezzature elettriche (BEV) per le miniere remote che mirano a sostituire il diesel; soluzioni di energia rinnovabile, microgrid e sistemi di stoccaggio
- Gestione dell'acqua e dei rifiuti: crescente interesse nell'estrarre minerali dai rifiuti minerari, dove l'esperienza italiana nelle tecnologie di gestione dell'acqua può essere un asset cruciale

Presenza italiana

La presenza italiana attuale si concentra principalmente sull'esportazione di macchinari (es. Idromeccanica, Ramtec), pompe e impianti. Degna di nota è la dichiarazione congiunta tra Italia e Canada sottoscritta il 10 ottobre 2024, con particolare riferimento al rafforzamento delle catene di approvvigionamento nel settore delle materie prime critiche e al partenariato internazionale, in

¹⁵Natural Resources Canada, Major Projects Inventory (elenco dei grandi progetti minerari pianificati o proposti in Canada).

¹⁶Annunci del Governo del Canada relativi a investimenti nel settore minerario 2025-2026, come riportati in MarketApeel, "Canada Mining's Moment is Here", luglio 2026.

¹⁷Natural Resources Canada / Statistics Canada, Capital Expenditures Information Bulletin, giugno 2025, con aggiornamento 2026 sulle intenzioni di spesa nel settore minerario e delle cave.

¹⁸Statistics Canada, dati sul commercio bilaterale di macchinari e attrezzature minerarie, 2024; elaborazione Ambasciata d'Italia a Ottawa / ITA.

piena coerenza con la "Roadmap per una maggiore cooperazione" adottata a margine del Vertice del G7 tra i due Paesi.

3. Ambiente di Investimento e Accesso al Mercato

Il Canada offre un ambiente di investimento altamente competitivo e supportato da un solido quadro finanziario. La Borsa di Toronto (TSX) e la TSX Venture Exchange (TSX-V) sono poli globali del finanziamento minerario, ospitando il 40% delle società minerarie pubbliche a livello mondiale.¹⁹ Una delle caratteristiche più distintive del sistema canadese sono gli incentivi fiscali specifici per il settore, ideati per incoraggiare l'esplorazione e mitigare il rischio per gli investitori.

Incentivi Federali

Incentivo	Descrizione
Flow-Through Shares (FTS)	Deducibilità fino al 100% del prezzo di acquisto delle azioni
Critical Mineral Exploration Tax Credit (CMETC)	+30% di credito d'imposta sulle spese di esplorazione
Clean Technology Manufacturing ITC	Credito rimborsabile del 30% per attrezzature minerarie critiche

Incentivi Provinciali

Provincia	Descrizione
British Columbia	20% rimborsabile per spese di esplorazione (METC)
Ontario	5% di credito d'imposta per azionisti individuali (Focused Flow-Through Share Tax Credit)
Québec	Fino al 45% per minerali critici/strategici, 20% per altri
Saskatchewan	30% spese di esplorazione, cumulabile fino al 45%+ con incentivi federali

¹⁹TMX Group – Toronto Stock Exchange (TSX) e TSX Venture Exchange (TSX-V), statistiche sulle società minerarie quotate a livello globale.

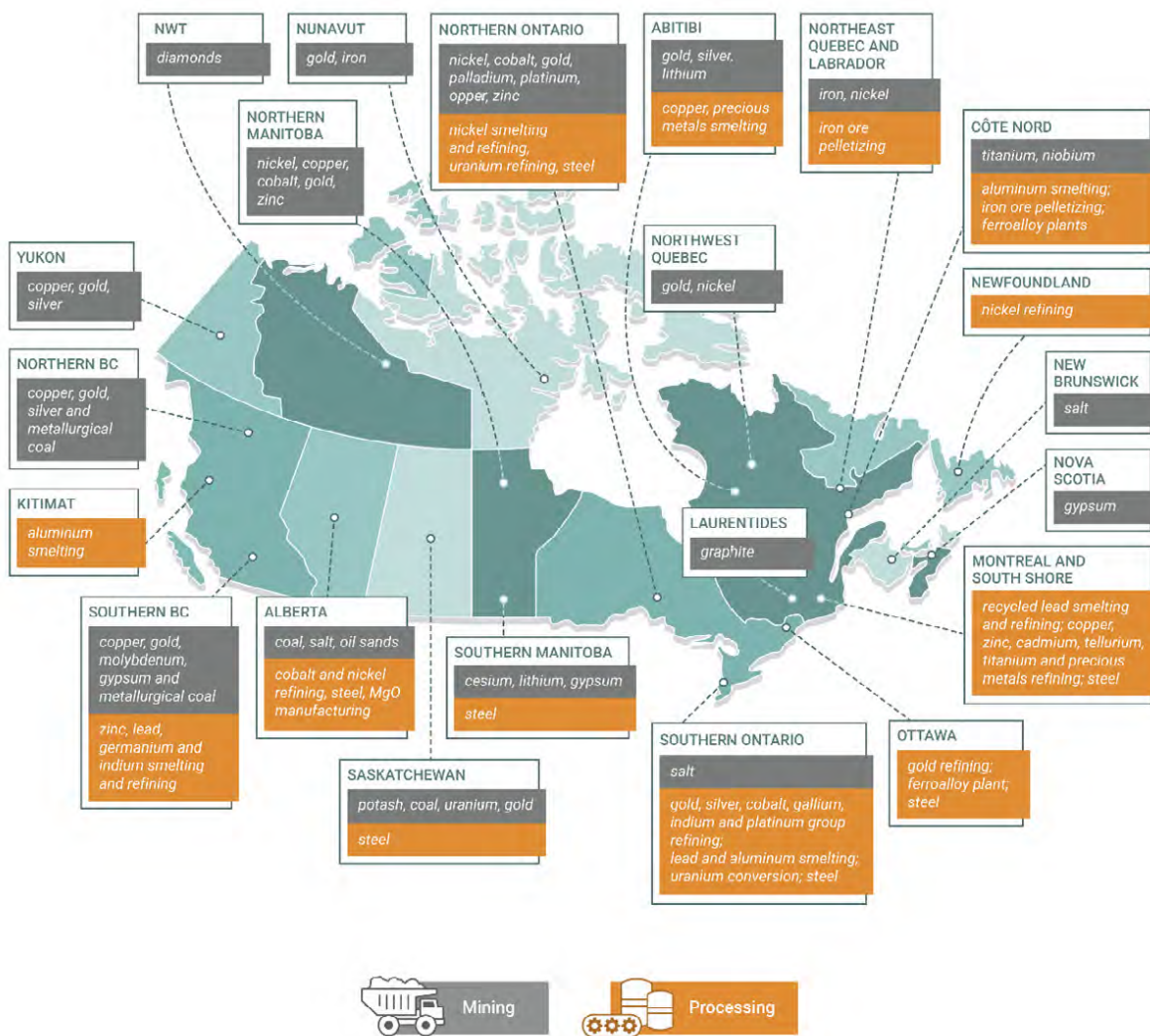


Fig. 2 – Distretti minerari e regioni attive di sviluppo minerario del Canada

Fonti

Dati numerici, statistiche e progetti citati in questa scheda sono tratti da: Mining Association of Canada – Facts & Figures 2026; Natural Resources Canada; Statistics Canada; TMX Group (Toronto Stock Exchange); Ambasciata d'Italia a Ottawa – dati interscambio commerciale.

Nota

L'Agenzia ICE di Toronto non assume alcuna responsabilità per eventuali errori od omissioni di qualsiasi natura. È consentita la riproduzione, distribuzione, trasmissione e adattamento dei contenuti esclusivamente per uso personale e non commerciale, previa autorizzazione dell'Agenzia ICE e a condizione che ne venga sempre citata la fonte. È fatto divieto di copiare, modificare, riprodurre o rivendere, anche solo parzialmente, il presente documento per finalità commerciali o di lucro.